

宿泊業から地方創生を実現する

宿泊ビジネス研究会



Funai Soken

明日のグレートカンパニーを創る



本研究会のビジョン・目指すところ

日本を代表する宿泊施設を創り、
利用者の「日々の生活に潤い」を提供する。
そのためにも小さくとも
集客力が高く・高生産性の施設を築く。

本研究会の提供価値

- 1 非常時でも集客力の高い施設を創り上げる
- 2 高生産性組織を創り上げる
- 3 高付加価値・高単価施設を創り上げる

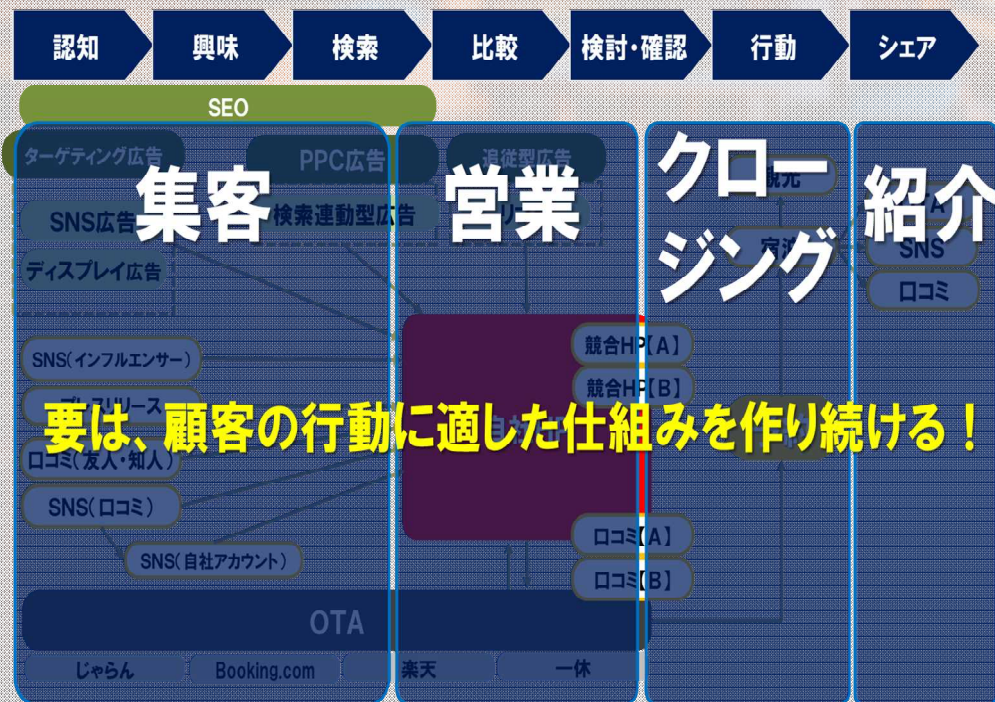




ここがすごい！宿泊ビジネス研究会の魅力

1 最新の集客トレンドをお伝えし、高稼働施設へと導きます

高稼働施設の秘訣やその集客ノウハウを徹底解剖！！



業界激変！

新型コロナウイルスで激変した宿泊業のあり方とやり方を事例をもとにお伝えいたします。

今後とるべき経営方針・商品戦略・Web集客戦略。まずはどこから始めればよいのかを業界最新トレンドを基に徹底的に分析してその方法を大公開します。



ここがすごい！宿泊ビジネス研究会の魅力

2 高生産性組織となるために必要な手法をお伝えいたします。

高生産性施設の事例や取り組みを大公開！！



実際に生産性を倍以上に成長させた施設様の事例や手法を元に、自社が取り組むために必要なことをお伝えいたします。

平均社員年収400万円超の施設や人時生産性5,000円超の施設の取り組みなど、業界平均を上回る施設の成功の秘訣を船井流で体系化し、即時実践可能な手法やノウハウを本研究会ではお伝えいたします。



ここがすごい！宿泊ビジネス研究会の魅力

3 高付加価値を実現する手法をお伝えいたします。

高付加価値を提供している施設の事例を大公開！！



宿泊×〇〇を企画し、高付加価値の宿泊を実現している施設様の事例も大公開いたします。

例としては『宿泊×グランピング』『宿泊×催事』『宿泊×体験』など、泊まるだけで終わらない施策をお伝えいたします。

実施時における課題と解決策など、生きたノウハウをお伝えいたします。



ここがすごい！宿泊ビジネス研究会の魅力

4

お客様とスタッフから支持されるファンづくりノウハウあります。

リピーターづくりと人財定着率UPノウハウ大公開！

分類	項目	達成率	結果
電話対応	1. 10分以内に出ている	100%	100%
	2. お待たせした時の挨拶が丁寧	100%	100%
	3. きちんとお名前を呼んでいる	100%	100%
	4. 笑顔で対応している	100%	100%
	5. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
お出迎え	6. 笑顔で迎えている	100%	100%
	7. 荷物を持ってあげる	100%	100%
	8. フロントへの挨拶が丁寧	100%	100%
	9. 人にやさしく接している	100%	100%
	10. お客さまの笑顔が広がる	100%	100%
チェックイン	11. 笑顔で対応している	100%	100%
	12. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	13. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	14. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	15. 笑顔で対応している	100%	100%
お部屋案内	16. 笑顔で案内している	100%	100%
	17. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	18. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	19. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	20. 笑顔で対応している	100%	100%
	21. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	22. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	23. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	24. 笑顔で対応している	100%	100%
	25. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	26. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	27. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	28. 笑顔で対応している	100%	100%
	29. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	30. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
レストラン等	31. 笑顔で対応している	100%	100%
	32. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	33. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	34. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	35. 笑顔で対応している	100%	100%
	36. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	37. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	38. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	39. 笑顔で対応している	100%	100%
	40. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	41. フロントの身だしなみが良い	100%	100%
	42. お客さまの目を見て対応している	100%	100%
	43. 笑顔で対応している	100%	100%
	44. 丁寧な言葉遣い	100%	100%
	45. フロントの身だしなみが良い	100%	100%



会員制度などの仕組みでファン化する取り組みや売店改革による提供価値を付加しリピーターを増やすノウハウをお伝えします。

3年以内離職率を0%にするための風土・文化改革ノウハウも満載。

本当のファン化とは
お客様とスタッフの両方から
指示されることです。
これを実現させる方法をお伝えします。



ここがすごい！宿泊ビジネス研究会の魅力

5

“情報交換会”でリアルなデータ・声を共有

経営者のリアルなデータ・声を共有。そして相談・実行



『施設の集客力をあげるために』

『生産性を上げるために』

『高付加価値の施設となるために』

『高収益の施設化になるために』

様々な経営に対する課題や想いを持つ
経営者様同士が、自社の課題・他施設
様の取り組み内容を共有することで、
即日で取り組める成功事例や課題に対
する解決策を吸収することができます。

他では聞けない生々しい話が聞けるの
も本研究会ならではの魅力です。



研究会例会日のスケジュール

1 11:00-12:00 | 時流トレンド・最新情報講座/現役経営者ゲスト講座

2 12:00-12:40 | 経営者同士の情報交換会

3 13:10-13:40 | 最新集客/生産性向上ノウハウ講座

4 13:40-14:20 | 集客・生産性アップのための経営者情報交換会

5 14:20-14:30 | まとめ講座



研究会会費・サービス概要

費用 入会費 50,000円（55,000円税込み） + 年会費 240,000円（264,000円税込み）

研究会会費・サービス・入会特典

その1 経営戦略セミナーへのご招待

船井総合研究所を代表する国内最大級のセミナー「経営戦略セミナー」の一部日程に関して、無料でご参加いただけます。



※6月14日（火）～6月16日（木）経営戦略セミナー
（宿泊ビジネス研究会分科会は6月14日（火））
※1社1名様まで無料でご参加いただけます。

その2 CEO SANBOサービス

CEO SANBOは、4万社以上のコンサルティング経験から導き出されたノウハウをもとに作成した診断サービスです。ビジネスモデル・組織・財務の課題を社長の右腕となり解決します。



研究会入会月より3ヶ月以内のお申込みで1年目無料でご利用いただけます。
※入会月より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円（税抜）／165,000円（税込）となります。

その3 社長onlineサービス

NewsPicksは、情報感度の高い経営者やビジネスマン等が利用しています。経営者向けに業績アップのきっかけになる気づきが得られる情報をお届けします。

※社長onlineプレミアムプラン（税込3,300円／月・税込39,600円／年）相当を追加料金なしでご利用いただけます。

※The Wall Street Journal連携サービス及びNewsPicksトピックスはサービスに含まれておりません。

中小企業の経営者に特化した経営情報サービス

コンサルタントの頭脳をいつも手元に

※第一生命グループ 経営コンサルティングファーム
※月間100社の経営者向けデジタル情報メディア

※経営者向けに最新のデジタル情報をお届けします。



その4 特別価格でのコンサルティング

「Web」「人時生産性UP」「採用・育成」等、テーマに合わせた月次でのコンサルティングを会員様特別価格でご提供させていただきます。詳しくはお問い合わせください。



その5 繁盛店視察ツアー

「百聞は一見にしかず」

業界の先進施設を直接訪問して視察します。

経営者や現場の生の声を聞くことで、机上では学べない沢山の情報を得ていただけます。



その6 Web・SNS無料診断

集客最大化のためのWeb・SNS無料診断をプレゼント。
まずどこから取り組めば良いのかを可視化します。





2022年研究会例会スケジュール

- | | | |
|---------|--------------------------------|-------------|
| ①2月8日 | 通常例会 | (火) 11時－15時 |
| ②4月26日 | 通常例会 | (火) 11時－15時 |
| ③6月14日 | 経営戦略セミナー分科会
※経営戦略セミナー全日程ご招待 | (火) 11時－15時 |
| ④8月9日 | クリニック | (火) 11時－15時 |
| ⑤10月4日 | 通常例会 | (火) 11時－15時 |
| ⑥12月13日 | 特別例会 | (火) 11時－15時 |

※新型コロナウイルスの情勢において会場は変更いたします。

